

# Máster en Coaching y Neuro Ventas Online



Aliados y avalados



Programa  
Certificación  
Internacional

En esta Certificación Internacional en Máster en Coaching y Neuro Ventas, se busca que el participante aprenda a activar el “programa” o en todo caso la denominada “secuencia sentidos/emoción” de compra que es natural para el cliente. Una persona con formación en coaching, neurociencias y PNL se encontrará calificado para poder acoplar el sentido auditivo y visual del cliente de tal manera que éste, fabrique representaciones internas positivas en cuanto a comprar el producto, ya sea bien o servicio, y que su razonamiento, por supuesto siguiendo esos estímulos, le lleve a la declaración “quiero esto” o “debo tener esto” y asimismo, que el cliente se sienta bien con respecto a la compra, posteriormente a ella.



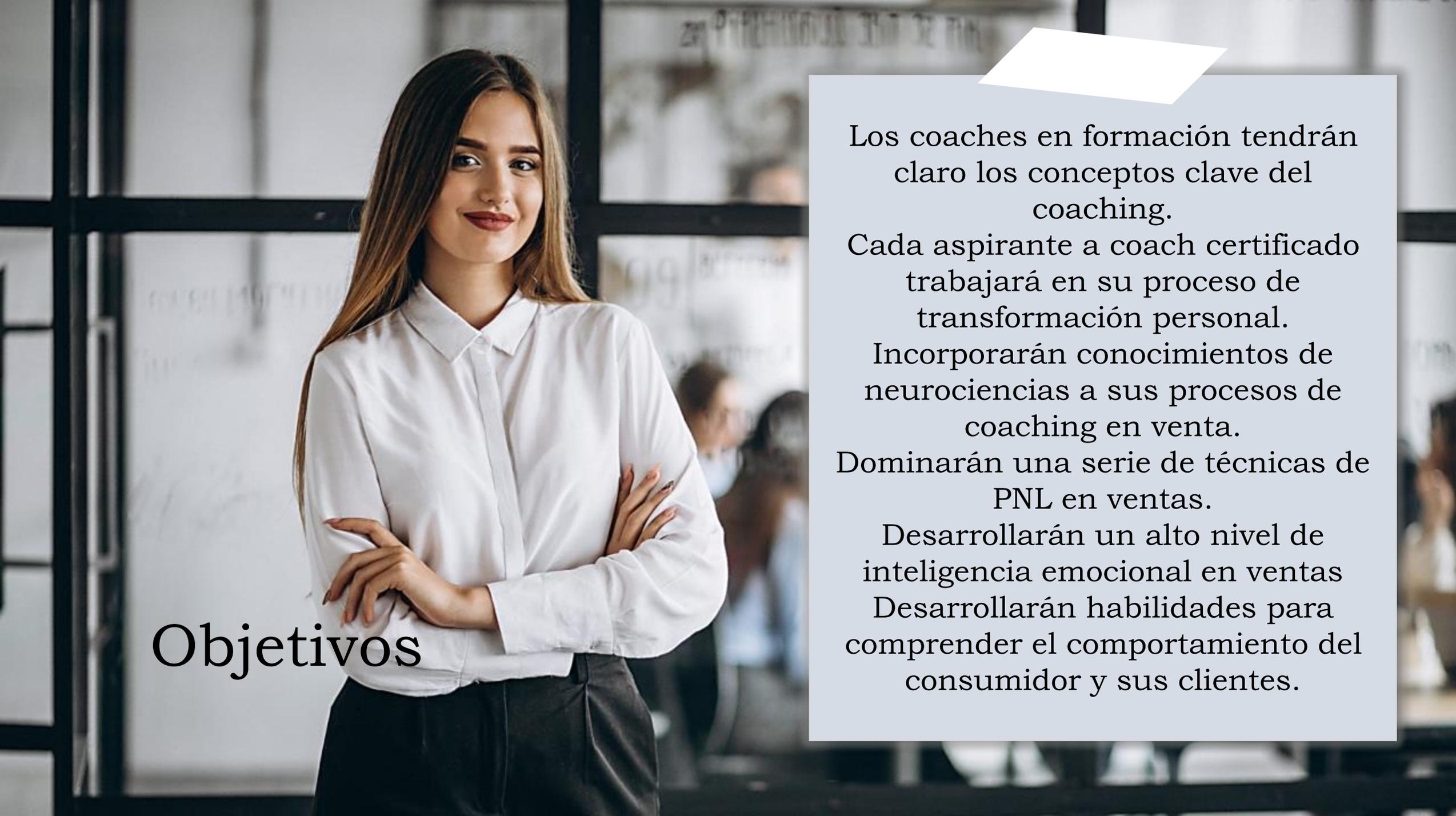
# Presentación

# Quienes Somos

Somos una organización que brinda a las personas servicios de formación en coaching tanto a nivel personal como empresarial, orientado a su desarrollo individual y dentro de la organización en la que labora.

Tenemos como aliados de la ICMF (International Coach and Mentoring Federation) con su sede principal ubicada en la ciudad de Miami, Florida, del cual recibimos el aval para nuestros procesos.





# Objetivos

Los coaches en formación tendrán claro los conceptos clave del coaching.

Cada aspirante a coach certificado trabajará en su proceso de transformación personal.

Incorporarán conocimientos de neurociencias a sus procesos de coaching en venta.

Dominarán una serie de técnicas de PNL en ventas.

Desarrollarán un alto nivel de inteligencia emocional en ventas

Desarrollarán habilidades para comprender el comportamiento del consumidor y sus clientes.

Se sustenta en actividades teórico - prácticas, con ejercicios vivenciales en equipo, en donde se apliquen los conceptos y herramientas aprendidas. El intervalo entre las sesiones, así como el desarrollo de proyectos individuales o en equipo, lecturas y tareas prácticas, facilitarán el logro de un aprendizaje significativo.

Los participantes tendrán los tiempos necesarios para el aprendizaje individual entre sesiones, facilitándole los libros y lecturas, que serán trabajadas, como parte de su formación como Máster en Coaching y Neuro Ventas



# Metodología



# Módulos

# Eduardo Amorós Rodríguez

- ✓ Doctor en Gestión Pública y Gobernabilidad
- ✓ Ingeniero industrial – UDEP - Perú
- ✓ Magister en Psicología de la Educación – FTPCL - Perú
- ✓ Master Coach en PNL, Máster Neurocoaching y Neuromanagement, miembro profesional y aliado para el Perú de la ICMF (USA).
- ✓ Postgrado en Administración de Negocios
- ✓ Update en Planeamiento Estratégico y Marketing, Universidad de Berkeley, California(USA)
- ✓ Diplomado “Capacity – Building in Social Development and Community Well Being” por University Albany, New York (USA)
- ✓ Programa “Bullet Proof Manager Training Series” de Crestcom International. (USA)
- ✓ Competencias en coaching personal, Universidad de Cantabria en España
- ✓ Coaching de vida por la Universidad Ricardo Palma
- ✓ Neuro Oratoria, Coaching de Equipos, Personal Branding . Posicionamiento y Habilidades Directivas por MCA School – Business and Postgraduate (USA)
- ✓ Desarrollo de Habilidades Sociales, Universidad del País Vasco (España).
- ✓ Programa de Design Thinking, Universidad Finisterrae de Santiago de Chile y USAT - Perú.
- ✓ Gerente en medios de comunicación nacionales
- ✓ Profesor de distintas escuelas de postgrado en el Perú
- ✓ Autor de una serie de libros publicados en el Perú y España.



# José L. Sánchez Villagómez

- ✓ Master en Neurocoaching y Neuromanagement y Coach Tanatológico – Instituto de Neurocoaching Leads Perú con el aval de la ICMF con sede en Miami Florida
- ✓ Master en Coaching Neuro Ontológico y Coach Ontológico – Instituto de Neurocoaching Leads Perú con el aval de la ICMF con sede en Miami Florida
- ✓ Licenciatura en Administración especializado en gestión estratégica de Capital Humano - Universidad Internacional de La Paz
- ✓ Certificación en el Estándar de Competencia EC 0301 Diseño de Cursos de Capacitación para Capital Humano y Certificación en el Estándar de competencia EC 0217.01 Impartición de Cursos de Capital Humano de manera presencial para grupos - Universidad Autónoma de Baja California Sur.
- ✓ Implementación de la Norma Oficial Mexicana 035
- ✓ Especialista en Metodología Kayzen,
- ✓ Director Ejecutivo de Liderazgo en Evolución Consulting Group, empresa dedicada a la Capacitación y Consultoría de Proyectos.
- ✓ Con más de 20 años de experiencia laboral, en ciudades como Los Cabos, Cdmx, Tijuana, los Ángeles y San Diego, en empresas, como Coca Cola, Coppel, Léxico Marketing y Brinks Corporation, del sector privado y el sector público municipal y estatal.
- ✓ Miembro Fundador y Socio activo de Toastmasters Club La Paz, Presidente de Relaciones Públicas periodo 2023



# Tania Mendoza Banda

- ✓ Doctora en Administración
- ✓ Master Coach en PNL, Máster en Neurocoaching y Neuromanagement, Coach Educativo, Coach en Matrimonio y Familia, certificada por el Instituto de Neurocoaching Leads Perú y la AFC, con el aval de la ICMF con sede en Miami Florida (USA),
- ✓ Magister en Administración de Negocios – MBA
- ✓ Licenciada en Administración de Empresas,
- ✓ Graduada en Ingeniería Zootecnia.
- ✓ A nivel maestría, es profesora del curso de Coaching Profesional en distintos programas en nuestro país.
- ✓ Coautora del Libro “Desarrollo de Competencias Gerenciales en la Formación Universitaria”,
- ✓ Actualmente se encuentra trabajando en un proyecto orientado al desarrollo de procesos, enfocados en marketing digital como estrategia complementaria al marketing clásico y la captación de estudiantes, especialmente para la escuela de postgrado de una importante universidad peruana.





Son 24 sesiones online, utilizando la plataforma zoom. Así mismo, para completar formación trabajarán en su entorno, con medio virtuales, para desarrollar las habilidades de coach profesional (Práctica) y trabajarán el material que les será entregado que los lleve a completar su formación (Lectura y trabajos)

En total se completan **800 horas de formación integral**



# INVERSIÓN

**\$ 320.00 dólares S/ 1,200.00 soles**

**Incluye:** Certificación – Diploma, Material de trabajo

Puedes realizar tus depósitos en las Cuentas Ahorros BCP No. 305-32363285-0-73 a nombre de Jenny Mariela Seclén Gerente General de Leads Perú

**Descuento corporativo**

Por dos personas	5% de descuento
De tres a más	10% de descuento

Puedes cancelar el programa con

**VISA** **AMERICAN EXPRESS**





CONTACTO

Cal. Tulipanes 398

Urb. Los Parques

Celular: +51 979845679

Facebook

<https://www.facebook.com/leads.peru.sitio.oficial.1>

Instagram

[https://www.instagram.com/leads\\_peru\\_coaching/?hl=es-la](https://www.instagram.com/leads_peru_coaching/?hl=es-la)

Sitio web

<http://www.leadsp Peru.com>

email:

[contacto@leadsp Peru.com](mailto:contacto@leadsp Peru.com)

# CONFIARON EN NOSOTROS



Programa de  
Certificación  
Internacional

# Máster en Coaching y Neuro Ventas Online

